



Verkaufsleiter Gebäudetechnik HLK

Kernkompetenzen / Berufserfahrung

- Vertriebsleitung (mit oder ohne Mitarbeiter)
- Verkauf; Akquise, Beratung, Projektleitung, Organisation, Koordination von A-Z
- Lüftungstechnik (Industrieküchen)
- Internationale Erfahrung
- Betreuung von Ingenieurbüros, Architekten und Bauherren
- Erfahrung Industrie und Metallbau
- Sprachen d/f/e/s

Stellenziele / Wunschvorstellungen

- **Verkauf, Vertrieb, AD**
- Führungsposition nicht zwingend
- Etwas bewegen können
- **Bau-, Nebengewerbe (Lüftung, Bauwesen, Fassaden, Metallbau o.ä.)**
- Markt aus- und aufbauen
- *International (kann sein)*

Diese Punkte müssen im zukünftigen Unternehmen gewährleistet sein

- Flache Hierarchien
- **Bau-, Nebengewerbe**
- Innovative Produkte
- **Qualität / hochwertige Produkte** (keine Billigware)
- Innovation im Betrieb
- Kunde steht im Zentrum
- Identifikation mit Betrieb
- Bodenständiger Betrieb (etabliert)
- Investiert in Zukunft

Wesentliche Eckdaten

- Region: Mittelland (ZH-LU-AG)
- Salär [CHF]: 140 Tsd. verhandelbar
- Pensum: 100%
- Kündigungsfrist: Sofort
- Mobilität: Auto/B